

◆ 人財募集！！ その1

【保険営業】正社員・契約社員

①ルートセールス／②新規開拓営業

①ルートセールス

既存顧客へのルートセールス

生命保険・損害保険の既存顧客への提案営業

法人、及び、個人向けの、コンサルティング営業やメンテナンス、更新の手続き、保険金の支払いなどの保全活動

女性活躍中！！

②新規開拓営業

会社から渡される新規顧客マーケットへの営業

インセンティブ制度充実！

- ・年齢・学歴・経験不問・・・ほとんどの社員が未経験からスタートしています。
指導・育成の文化が根づいています。
- ・基本的な Word, Excel のスキルは習得していただきます。
- ・算数が、極度に苦手な場合、難しいかも。

給与

261,240円～422,520円・・・月40時間のみなし残業代を含みます。

店舗営業時間は、平日の08:30～17:30ですが、フレックスタイム制を導入しています。

フレックスタイム制の規定に順じ週1日の休みを取り、

その月ごとの稼働日から割り出される勤務時間を、05:00～22:00の間で確保してください。

コアタイムはありません。

年末年始、GW、お盆は、会社カレンダーによる長期休暇あり。

ただし、保険営業は24時間営業です。急遽のお客様対応はあり得ます。

その場合、フレックス制に順じて、別の時間帯にゆっくりお休みください。

- ・資格手当・住宅手当・育児手当等あり
- ・通勤手当あり
- ・社用車4台(営業に自家用車使用の場合、ガソリン代・車両借上代は別途支給)あり
- ・携帯電話貸与
- ・社会保険完備
- ・その他、福利厚生充実

賞与

- ・夏／冬の2回。業績により決算賞与あり